



ФОРУМ ИТГАЗ

ОБЪЕДИНЯЯ ЛУЧШИХ

С 17 по 19 сентября в Волгограде прошел ФОРУМ «ИТГАЗ», собравший производителей газового оборудования и газораспределительные организации. Компания-организатор поставила себе цель создать площадку для обмена опытом между ведущими производителями и эксплуатирующими организациями газового оборудования в России, познакомиться с решениями нестандартных задач и задать общий вектор движения.

ФОРУМ собрал представителей предприятий из России, Украины, Италии, Нидерландов и США, таких как: «МОСГАЗ», «Газпром межрегионгаз», «Котласгазсервис», «ТД АДЛ», «Тулагоргаз», ЭПО «Сигнал», «Авитон», «Калининградгазификация», «Газпром газораспределение Москва», «Гипрониогаз», «Газпром газораспределение Нижний Новгород», «Рязаньгоргаз», «Вестпласт-Калининград», «Северная Компания», «СолидВоркс Р.», КБ «Союз Инженеров», «Крымгазсети», «Тихорецкий центр энергосбережения», «Тепловые газовые системы», «Ставропольгоргаз», «ВолгаСпецГазСтрой», «Турбулентность-ДОН», «ПолимерСтрой»,

«Газпром газораспределение Иваново», «АС Контролз», журнал «Газ России», журнал «Трубопроводная арматура и оборудование (ТПА)», ПГ «Метран», Emerson Process Management, Wigersma & Sikkema, Guglielmi Danilo S.r.l., «ИТГАЗ-Украина» и др.

Первый день был посвящен обмену опытом. Выступления и дискуссии, начатые в конференц-зале на производственной базе «ИТГАЗ», продолжились на объектах. Один из них — ШРП подземного размещения на объекте культурного наследия регионального значения «Жигулевские пивные склады» 1890 года постройки (loft1890.ru). Это одно из немногих сохранившихся зданий XIX века в Волгограде, и задача при установке газового

Из выступлений участников Форума

Моя задача как руководителя — выступать в роли дирижера, давать возможность раскрыться тем людям, которые сильны в чем-то, и направить их энергию в нужное русло. «ИТГАЗ» — это команда профессионалов. У каждого сотрудника — будь то слесарь, токарь, сварщик, инженер, или руководитель направления — есть профессиональные амбиции, и каждый хочет себя реализовать в том деле, которое выбрал в качестве основного дела жизни. Не беря на себя больше, чем с него требуют должностные обязанности, человек не растет. Один из наших слоганов звучит так: «ИТГАЗ. Объединяя лучших». Объединяя лучших сотрудников, компоненты, поставщиков, мы стараемся дать своему Заказчику лучшие изделия из тех, которые можно купить за деньги.

Денис Владимирович Шилихин, генеральный директор ООО «Итгаз»

Менеджмент нашего предприятия максимально быстро реагирует на запросы Заказчика. Находясь в тесном контакте от генерального директора до рабочего, мы настолько управляемы и сработанны, что это позволяет нам получить необходимый результат в любых условиях и найти правильное решение. А это, по сути дела, является основным слоганом нашего предприятия — «Качество во всех изменениях». Открытость перед заказчиками и обществом — одно из главных условий успешного ведения бизнеса.

Дмитрий Николаевич Кострюков, заместитель генерального директора по СМР ООО «Итгаз»

Справка: об истории предприятия



История предприятия начинается с 1943 года, когда после окончания Сталинградской битвы возник вопрос по возрождению города Сталинграда. Для этого был создан трест «Сталинградсантехстрой», в состав которого входили подразделения, управления, которые занимались общестроительными и сантехническими работами, монтажом наружного газопровода, очистных сооружений. Спустя время произошло изменение названия города, в связи с чем трест «Сталинградсантехстрой» был переименован в трест «Южсантехмонтаж». С распадом Советского Союза произошел распад самого треста: он разделился на несколько управлений, из которых выжило только одно — ТОО «Южсантехмонтаж», которое в 1995 году вошло в состав Группы Предприятий «Интер-Термогаз». На тот период «Южсантехмонтаж» имел в своем фонде недостроенное здание офиса, всего-навсего один цех на площадке и основной офис. Это все, что было у нас в хозяйстве. Основной деятельностью предприятия в этот период было выполнение сантехнических работ, но на рубеже веков, благодаря правильной политике и возникшей необходимостью жить по-новому в техническом плане, мы занялись производством и монтажом автономных источников теплоснабжения — котельных.

За достаточно короткий срок — порядка 5–6 лет — мы вышли на новый уровень. Диапазон мощностей наших котельных составлял от 100 кВт до 9 МВт. Здесь мы впервые столкнулись с пониманием, что значит система газоснабжения, и, подхватив тему реконструкции систем газоснабжения и газопотребления, начали заниматься непосредственно производством газового оборудования. Уже в 2006 году у нас произошло образование нового направления — это цех по производству газового оборудования (ЦПГО). Монтажное управление существовало в компании всегда. Окунувшись в тему реконструкции систем газоснабжения и газопотребления, мы поняли, что без расширения производственных мощностей нам не удержать объем заказов. Возникла необходимость увеличения производственных площадей. Что, собственно, и было сделано в начале 2012 г. Мы приобрели производственную площадку, которая представляла собой территорию общей площадью строений 5260 кв. м, из которых производственные площади составляли 2470 кв. м, а административные и бытовые — 2790 кв. м. В кратчайшие сроки мы провели ее модернизацию, тем самым создали качественные условия труда для своих сотрудников, от чего напрямую зависит качество выпускаемой продукции.

Дмитрий Николаевич Кострюков, заместитель генерального директора по СМР ООО «Итгаз»

оборудования заключалась прежде всего в том, чтобы сохранить архитектурную среду и минимизировать изменения исторического облика постройки. Затем был продемонстрирован ШРП (для подземных газопроводов), установленный в новом жилом комплексе. Здесь расположение предъявляло совершенно другие требования к его изготовлению: на первом месте стояли единство архитектурного стиля и борьба с шумовым загрязнением. В центре внимания второго дня была презентация системы PLEXOR — инновационного комплекса оборудования для диагностики и мониторинга технического состояния пунктов редуцирования газа (ПРГ). В июне 2015 года ООО «Итгаз» заключило эксклюзивный контракт с компанией Wigersma & Sikkema (Нидерланды) на поставку оборудования в РФ.

Волгоград — Санкт-Петербург, сентябрь 2015 года



За последние 10 лет объем выпускаемой нами продукции вырос более чем в 20 раз. Я думаю, в России найдется не много предприятий с таким ростом объема производства. Этот рост был бы невозможен без внедрения информационных систем. Три основные системы, которые у нас существуют и образуют единое информационное поле, — это SAP (система управления ресурсами предприятия), ELMA (управление бизнес-процессами) и SolidWorks (система управления конструкторской документацией). Каждая из них является лучшей в своей области, отвечает за свой сегмент и подтверждает слоган нашего форума — «ИТГАЗ. Объединяя лучших».

Дмитрий Юрьевич Мурзинов, заместитель генерального директора по производству ООО «Итгаз»

Мы вооружились основным принципом работы — это принцип крупноузловой сборки. О чем это говорит? После получения проектной документации мы приступаем к изготовлению узлов, после производим контрольную сборку узлов ГРП у себя в цеху. Возможно, кто-то скажет, что лучше приезжать на объект и выполнять то же самое. Получив свой опыт, мы понимаем основные преимущества. Монтаж на месте грозит многими внешними проблемами, которыми мы с вами не можем управлять. Это и полевые условия, и погодные условия объекта. Энергоснабжение объекта — это основная проблема при выполнении сварочных работ. Более того, монтажники, отделочники, строители зачастую попросту наступают друг другу на ноги. Наш принцип — изготовили, привезли, произвели минимальное количество монтажных стыков на объекте. Соответственно, это качественно выполненные работы, более сжатые сроки строительства объекта и ввода в эксплуатацию. Наши крупнейшие проекты: ГРП в Красноармейском р-не г. Волгограда, ГРП Молдавской ГРЭС и Южно-Сахалинской ТЭЦ-1, два ГРП «Тулаоблгаза» для ТГК «Квадра», множество крупных ГРП в г. Москве.

Дмитрий Николаевич Кострюков, заместитель генерального директора по СМР ООО «Итгаз»